

Overwijk Koffiesystemen is meer dan 35 jaar als specialist actief op het gebied van koffie en gerelateerde producten. Vanuit zowel de (hoofd)vestiging te Gorredijk als vanuit Woudenberg leveren wij betrouwbare apparatuur, de lekkerste ingrediënten en uitstekende technische service aan bedrijven, overheid, scholen en gezondheidsinstellingen.

Voor de verdere uitbreiding van ons kwaliteitsconcept **Café Salento** zijn wij per direct op zoek naar voor onze vestiging te Gorredijk op zoek naar een ervaren:

COMMERCIEËLE ACCOUNTMANAGER

(regio Zwolle -> Enschede – m/v 32 - 40 uur)

Zelfstandig, resultaatgericht en met de focus op new business benader je de zakelijke markt voor de verkoop van koffieapparatuur, waterkoelers, frisdrank en snoepautomaten met het daarvoor samengestelde assortiment.

De werkzaamheden

Met een duidelijke visie op de markt lever je als accountmanager een belangrijke bijdrage aan de gezonde groei van onze organisatie. Het betreft een regiefunctie waar bij de klant het gehele productportfolio van Overwijk Koffiesystemen bespreekbaar wordt gemaakt en naast de “pure” verkoop ook zeker de adviserende rol van relaties niet uit het oog wordt verloren.

Speerpunt is de selectieve uitbreiding van het reeds bestaande klantenbestand in betreffende regio. Je houdt feeling met je klanten, hebt oog voor cross-selling en signaleert ontwikkelingen in de markt. Je staat voor een optimale samenwerking met collega's om de toegewezen accounts, contracten en onze doelstellingen tot stand te laten komen.

Tijdens het inwerktraject maak je kennis met onze organisatie en de interne processen. Na diverse introductie van onze automatenlijn en diverse producttrainingen krijg je al snel je eigen verantwoordelijkheid voor de regio. Onderdeel van je taak is het opstellen en uitvoeren van een (regionaal) verkoopplan.

Bezoekadres
Tolhusleane 15
8401 GA Gorredijk
Prangelaar 27
3931 RA Woudenberg

Postadres
Postbus 162
8400 AD Gorredijk

T 0513 - 46 50 50
F 0513 - 46 57 27

info@overwijk.nl
www.overwijk.nl

Café Salento

Profiel

- Afgeronde MBO-HBO opleiding in commerciële richting;
- Minimaal 3 - 5 jaar sales ervaring, waarvan minimaal 2 jaar B2B;
(Aantoonbare werkervaring in koffieautomaten is een pré)
- Kennis van verkoop gesprekken / technieken en marketing;
- Analytisch sterk en kan snel bedrijfssituaties doorzien;
- In bezit van de juiste gunningsfactor en bewezen verkoopresultaten;
- Staan voor het ontwikkelen en onderhouden van lange termijn relaties;
- In het bezit van een geldig rijbewijs B.

Wij bieden

Een zelfstandige positie binnen een professionele omgeving met marktconforme primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder de mogelijkheid van een auto, laptop en telefoon. Verder bieden wij een gedegen opleiding en professionele begeleiding in een uitdagende omgeving gericht op teamwork en persoonlijke ontwikkeling.

Als je resultaat- en klantgericht bent en je over een grote dosis overtuigingskracht beschikt, dan willen we je graag leren kennen.

Solliciteren

Stuur je sollicitatiebrief met C.V. naar: vacature@overwijk.nl

Wil je een nadere toelichting op deze vacature, neem contact op met de heer P. Hansma, bereikbaar via ons centrale telefoonnummer 0513 - 46 50 50.

Voor aanvullende informatie over onze organisatie en overige vacatures, zie www.overwijk.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Bezoekadres
Tolhusleane 15
8401 GA Gorredijk
Prangelaar 27
3931 RA Woudenberg

Postadres
Postbus 162
8400 AD Gorredijk

T 0513 - 46 50 50
F 0513 - 46 57 27

info@overwijk.nl
www.overwijk.nl